

Licence (L3) Commerce, Vente et Marketing

Montpellier

Conditions d'accès

- Être titulaire d'un diplôme de niveau bac +2 dans le domaine de la gestion de préférence ;
- La sélection s'effectue sur dossier ;
- VAE, VAPP, VES possibles ;
- L'admission définitive est conditionnée par la conclusion d'un contrat d'alternance d'une durée de 12 mois minimum ;
- Possibilité d'intégrer la formation dans le cadre du plan de développement des compétences pour les salariés déjà en poste ;
- Possibilité de mobiliser son CPF 

Déroulement de la formation

Alternance sur 12 mois :

2 jours en formation | 3 jours en entreprise

Volume horaire :

520 heures de formation en centre

14 heures de cours le lundi et mardi

De 8h30 à 12h30 et de 13h30 à 16h30

Lieu de formation :

Campus Enclos Saint-François

85 rue Lunaret, 34090 Montpellier

Niveau de sortie : Bac+3

Nombre de crédits (ECTS) : 60 crédits

Objectifs de la formation

- Appréhender l'environnement économique de l'entreprise ;
- Mettre en oeuvre les techniques et méthodes générales utilisées dans les fonctions commerciales (droit, communication, anglais, management, comptabilité et gestion) ;
- Maîtriser et mettre en oeuvre les techniques utilisées dans les fonctions commerce / vente / distribution / marketing

Poursuite d'études

- Master Marketing dans un monde digital (bac +5) - MR11801A

Ces entreprises nous font confiance

Osteo Prévention | SAS Jeff Carrel | Modologie SAS | SLK'Immo | Château Ricardelle | SODITECC | Narbonne ACCESSOIRES

Quelques chiffres-clés

Nos intervenants :

50% de professionnels

50% d'universitaires experts

Source : Cnam

Taux de réussite :

89% de réussite au diplôme

Promotion 2023/2024

Pour connaître les taux d'insertion professionnelle après les parcours en alternance ou professionnels, consultez le site Inerjeunes : <https://www.inerjeunes.education.gouv.fr/diffusion/accueil>

Programme de formation

Licence (L3) Commerce, Vente, Marketing

		ECTS*	Modalités	Coeff.
ACD109	Négociation et management des forces de vente : approfondissement	4	Présentiel	3
ESC103	Veille stratégique et concurrentielle	4	Présentiel	1
DRA103	Règles générales du droit des contrats	4	Présentiel	1
MSE101	Management des organisations	6	Présentiel	1
ESC123	Marketing digital et plan d'acquisition on-line	6	Présentiel	3
CCE105	Pratiques écrites et orales de la communication professionnelle	4	Présentiel	1
CCG100	Comptabilité et contrôle de gestion - découverte	4	Présentiel	1
ANG320	Anglais professionnel	6	Présentiel	1
CSV002	Initiation à la gestion de la relation client (CRM)	6	Présentiel	3
ESC132	Stratégie de communication multicanal	6	Présentiel	3
UAM110	Expérience professionnelle	10		

*ECTS : système européen de transfert et d'accumulation de crédits

Programme détaillé des modules, conditions d'expérience professionnelle et de délivrance du diplôme accessibles sur notre site avec le code diplôme LG03606A.

Modalités de validation du diplôme

Obtenir une moyenne générale de 10 à l'ensemble des unités d'enseignement et une note supérieure à 10 à l'unité d'activité

Intitulé officiel figurant sur le diplôme

Licence Droit, économie, gestion mention Gestion parcours Commerce, vente et marketing

Référence Cnam : LG03606A

RNCP35924

Le Cnam est l'organisme certificateur

Coût de la formation

Nous consulter. Prise en charge par l'entreprise et son OPCO. Voir nos conditions générales de vente sur notre site internet.

Modalités de candidature

Pour candidater à cette formation, rendez-vous sur notre plateforme candidature.cnamoccitanie.fr

Métiers visés

- Chargé d'affaires ;
- Manager métier ;
- Assistant marketing

Vos contacts

Cnam Occitanie   
info.alternance@cnamoccitanie.fr

Campus Enclos Saint-François

04 67 52 70 79

secretariat@apprentissage-montpellier.education



Nos formations sont accessibles aux personnes à mobilité réduite.



Adaptez votre parcours de formation, prenez contact avec notre référente handicap : Céline Granier celine.granier@lecnam.net

Document non contractuel (ces renseignements peuvent donner lieu à des modifications).

*Pour plus d'information se reporter au site www.cnam-occitanie.fr.

SIRET : 491 892 139 00016 Code APE : 8559 A - Déclaration d'activités 91 34 06045 34

Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat.

Communication - Janvier 2025 - Ne pas jeter sur la voie publique

Cnam Occitanie - 989 rue de la Croix Verte - Parc Euromédecine - 34093 Montpellier cedex 05