

Certificat professionnel Vendeur-conseiller en magasin

PRÉSENTATION

Responsable

Valerie CHARRIERE GRILLON

Voir aussi les formations en

Technique de vente
Relation client

PROGRAMME

Description

Cliquez sur l'intitulé d'un enseignement ou sur Centre(s) d'enseignement pour en savoir plus.

<p>Techniques de marchandisage</p> <p>ACD005</p>	6 ECTS
<p>Pratiques de l'accueil, de la négociation et de la communication</p> <p>CCE003</p>	4 ECTS
<p>Fondements du marketing</p> <p>ACD001</p>	6 ECTS
<p>Fondamentaux des techniques de vente</p> <p>ACD006</p>	8 ECTS
<p>Ouverture au monde du numérique</p> <p>DNF001</p>	4 ECTS
<p>Introduction à la gestion des stocks</p> <p>LTR022</p>	4 ECTS
<p>Prise en compte de l'expérience professionnelle</p> <p>UA181X</p>	18 ECTS

INFORMATIONS PRATIQUES

Centre(s) d'enseignement

Hauts de France

Contact

EPN15 Stratégies - ICSV
 37.2.08, 2 rue Conté
 75003 Paris
 Tel :01 58 80 86 55
 Zahra ADJLOUT

Code Stage : CP3900A

Equivalence diplôme

Certificat professionnel Vendeur-conseiller en magasin