

## Diplôme d'établissement Responsable Produit et Marketing de Mode

Présentation

### Public, conditions d'accès et prérequis

Prérequis :

Bac + 2 minimum. Admission sur dossier et entretien individuel.

Formation à temps plein pendant 7 mois à Cholet (49) + 6 mois de stage.

### Évolution professionnelle des diplômés

Les dernières informations sur l'évolution professionnelle des diplômés :

[Fiche synthétique au format PDF](#)

### Objectifs

Former des professionnels de la mode directement opérationnels forts d'une double compétence technique et managériale maîtrisant l'ensemble du processus de création de valeur, de la conception à la commercialisation.

### Mentions officielles

Intitulé officiel figurant sur le diplôme : Diplôme d'établissement Responsable Produit et Marketing de Mode

Code(s) NSF : Commerce, vente (312) - Habillement (y.c. mode, couture) (242)

Code(s) ROME : -

Programme

### Modalités d'évaluation

Chaque unité doit être validée avec une note supérieure ou égale à 10/20. Une expérience professionnelle d'au moins 6 mois dans le domaine du diplôme doit être validée.

### Description

Cliquez sur l'intitulé d'un enseignement ou sur Centre(s) d'enseignement pour en savoir plus.

Compétences et débouchés

# Compétences

Acquérir une solide connaissance de l'entreprise, des marchés, des consommateurs dans les entreprises de mode.

## 1. Fonction Marketing et Commerciale :

Connaître les objectifs, les enjeux et les mécanismes de la stratégie marketing

Utiliser les outils d'analyse et d'études de marché

Participer à la mise en œuvre d'un dispositif de veille concurrentielle et technologique

Participer à la promotion et à la commercialisation de l'offre produit, de la marque, de l'entreprise

Assurer des fonctions de reporting

## 2. Fonction Achats et Sourcing :

Gérer et suivre la relation avec le fournisseur, en amont et en aval

Contrôler les coûts, la qualité, les délais et les résultats

Appliquer les principes de logistique achat en conformité avec les règles du commerce International.

## 3. Gestion d'Activité :

Analyser les résultats et les performances

Mettre en œuvre les outils et les techniques de gestion de projet

Maîtriser les aspects financiers, juridiques et fiscaux des affaires

Savoir organiser l'ensemble du process de vente

## Voir aussi

## Les UE, les diplomes et les stages dans le domaine :

[Industrie de la mode](#)

## Informations pratiques

## Contact

EPN16 - innovation

2 rue conté 2 rue conté

75003 Paris

[Cindy roche](#)

Voir le site

[www.cnam-paysdelaloire.fr/](http://www.cnam-paysdelaloire.fr/)

**Voir le calendrier, le tarif, les conditions d'accessibilité et les modalités d'inscription dans le(s) centre(s) d'enseignement qui propose(nt) cette formation.**

Enseignement non encore programmé

## Code diplôme/certificat: DCE0100A

120 crédits

### Niveau d'entrée

Sans niveau spécifique

### Niveau de sortie

Sans niveau spécifique

### Responsable(s)

Lionel ROURE

---

```
/**/ a.customlink:hover, a.customlink, a.customlink:visited { text-decoration: none; } a.customlink:visited, .button:active, a.customlink { color: #857761; } .button:hover a.customlink { color: #333333; }/**/
```

**PENSEZ VAE !**

Validation des acquis de l'expérience